

- 1、该游戏历经数年研发，准确的模拟了竞争环境下的销售管理场景
- 2、CREDAL六维度报告，可以量化识别玩家的管理潜质和竞争素养
- 3、此报告为自动化生成，无任何人工干预，绝对客观公正
- 4、如游戏类型为个人练习，代表玩家与3个AI机器人进行的对抗



C.R.E.D.A.L 企业商战管理能力评分

评估用户: PRDManager

评估日期: 2025-12-18 (个人练习)



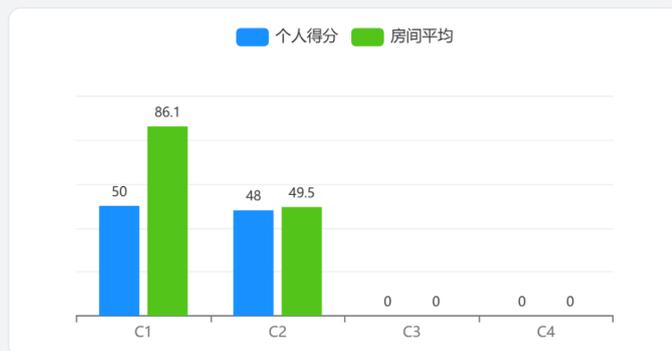
维度	个人	房间平均	差异
能征善战	24.5	33.9	-9.4
结果导向	68.4	55.0	+13.4
追求效率	93.4	72.6	+20.7
理性决断	83.7	78.0	+5.7
遵从策略	44.5	48.0	-3.5
知人善用	88.6	81.7	+6.9

C.R.E.D.A.L 各维度指标对比分析

能征善战

24.5 

衡量企业在商战中的竞争力和开拓市场能力，体现主动抢占商机、勇于挑战的战略精神

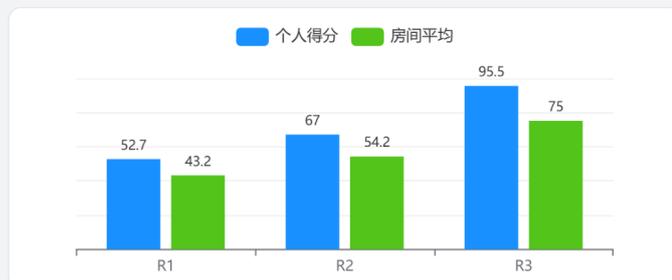


指标编码	指标名称	个人得分	房间平均	差异分析
C1	先发制人	50.0	86.1	-36.1
C2	性价比意识	48.0	49.5	-1.5
C3	资源应对	0.0	0.0	0.0
C4	风险止损	0.0	0.0	0.0

结果导向

68.4 

评估企业达成战略目标的能力，关注市场份额、盈利能力等核心商战成果

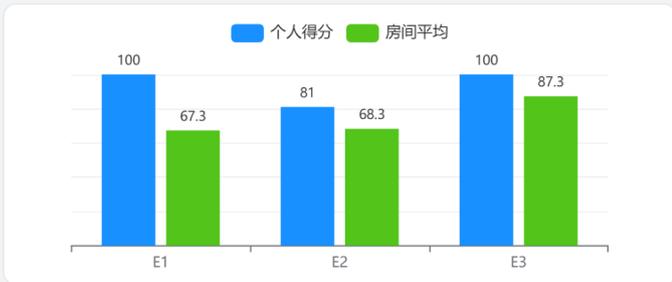


指标编码	指标名称	个人得分	房间平均	差异分析
R1	市场占有率	52.7	43.2	+9.5
R2	绩效表现	67.0	54.2	+12.8
R3	财务成果	95.5	75.0	+20.5

追求效率

93.3 ⚡

考察企业资源优化配置与高效运营能力，实现商业决策的成本效益最大化

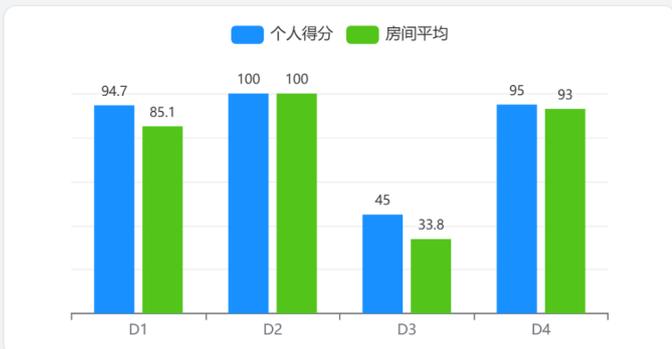


指标编码	指标名称	个人得分	房间平均	差异分析
E1	时间效率	100.0	67.3	+32.8
E2	资源效率	81.0	68.3	+12.8
E3	机会效率	100.0	87.3	+12.8

理性决断

83.7 🧠

测试企业在复杂商战环境中的市场洞察与决策能力，制定精准有效的竞争策略

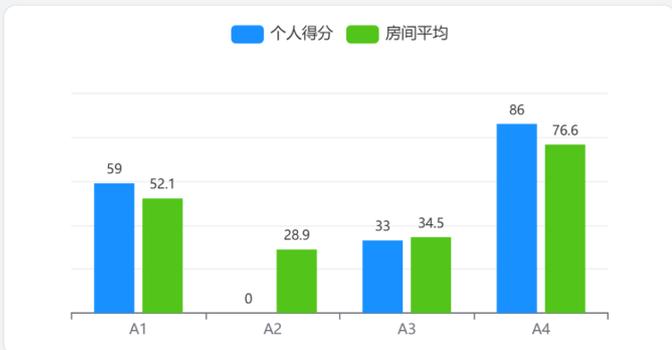


指标编码	指标名称	个人得分	房间平均	差异分析
D1	商机判断	94.7	85.1	+9.6
D2	策略选择	100.0	100.0	0.0
D3	资源分配	45.0	33.8	+11.3
D4	变更应对	95.0	93.0	+2.0

遵从策略

44.5 📄

检验企业战略执行与市场应变能力，快速响应竞争环境变化并调整经营方向

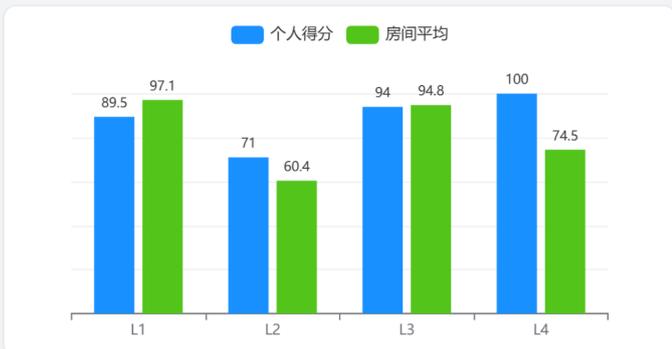


指标编码	指标名称	个人得分	房间平均	差异分析
A1	行业遵从	59.0	52.1	+6.9
A2	产品遵从	0.0	28.9	-28.9
A3	区域遵从	33.0	34.5	-1.5
A4	价格遵从	86.0	76.6	+9.4

知人善用

88.6 👥

评估企业团队领导力与组织协作能力，打造高效协同的商战执行团队



指标编码	指标名称	个人得分	房间平均	差异分析
L1	适度聚焦	89.5	97.1	-7.6
L2	优势发挥	71.0	60.4	+10.6
L3	人文关怀	94.0	94.8	-0.7
L4	员工发展	100.0	74.5	+25.5